



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

1. HORIZONTE INSTITUCIONAL	
1.1 MISIÓN	
Misión Institucional	Misión del Programa
La Universidad de la Costa CUC como Institución de Educación Superior tiene como misión formar un ciudadano integral bajo el principio de la libertad de pensamiento y pluralismo ideológico con un alto sentido de responsabilidad en la búsqueda permanente de la experiencia académica e investigativa utilizando para lograrlo el desarrollo de la ciencia, la técnica, la tecnología y la cultura.	La facultad de derecho tiene la misión de formar un abogado integral y crítico con las competencias necesarias para afrontar los retos de la modernidad y post modernidad, asumiendo un rol trasformador, que demanda el desarrollo sostenible en tiempo de globalización.
1.2 VISIÓN	
Visión Institucional	Visión del Programa
La Corporación de la Universidad de la Costa, tiene como visión ser reconocida por la sociedad como una institución de educación superior de alta calidad y accesible a todos aquellos que cumplan los requerimientos académicos.	Ser reconocido en el 2026 en el ámbito regional, nacional e internacional, por influir favorablemente sobre las realidades sociales dentro del marco de la excelencia académica y mediante una práctica jurídica, investigativa y humanista, apoyada en las tendencias de la ciencia y la tecnología.
1.3 VALORES	
Excelencia, Civismo, Respeto, Servicio, Compromiso Social, Comportamiento Ético, Trabajo en Equipo.	
2. PERFILES	
2.1 PERFIL DEL DOCENTE	
El profesor de la asignatura de derecho comercial, deberá ser abogado, Especialista en Derecho Comercial, Magister en Derecho Comercial o materias relacionadas, con estudios en docencia universitaria y/o experiencia en la cátedra universitaria. Así mismo, poseer capacidad para resolver problemas educativos y de la enseñanza en la educación superior, emplear paradigmas y teorías pedagógicas, pertinentes, en el ejercicio de su práctica educativa, aplicando las estrategias educativas oportunas en el ejercicio de la evaluación de sus estudiantes.	
2.2 PERFIL DE FORMACIÓN	
El Abogado de la Corporación Universidad de la Costa CUC, es competente para desempeñar las labores profesionales como: •Abogados independientes en las diferentes áreas del Derecho (Civil, Laboral, Comercial, Financiero, Administrativo, Penal, entre otras).	



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

- Asesores jurídicos en empresas públicas y privadas desempeñando funciones de gerencia o administración.
- Empresarios de servicios de consultoría legal.
- Representante de la comunidad ante las corporaciones de elección popular, o bien en otros cargos públicos.
- Jueces, magistrados, fiscales, auxiliares de la justicia, conciliadores.
- Embajadores, cónsules, agregados diplomáticos.
- Investigadores y Profesores orientadores de las nuevas generaciones de abogados.

3. IDENTIFICACION DE LA ASIGNATURA

Facultad: Derecho	Programa: Derecho			
Nivel de Formación:	Técnico ()	Tecnólogo ()	Pregrado(X)	Posgrado: E () M () D ()
Nombre de la Asignatura: Contratos Mercantiles Internacionales	Horas de trabajo Presencial: 48	Horas de trabajo independiente: 96	Total de horas: 144	Número de Créditos: 3
Área de formación: Derecho Comercial		Prerrequisito: Ninguno		

3.1 JUSTIFICACION

Esta asignatura es de vital importancia para que el estudiante comience a relacionarse con los conceptos e instituciones generales del derecho aplicables a las relaciones comerciales internacionales y a los negocios mercantiles internacionales en general; a partir de ella los futuros abogados comienzan a interactuar con los fundamentos legales que gobiernan las transacciones comerciales internacionales y las particularidades que resultan aplicables a las mismas en Colombia y a nivel global.

Se introducen instituciones y principios esenciales de los negocios comerciales internacionales comercial tales como: Uncitral, Unidroit, Incoterms, entre otros, así como una tipología de los principales contratos internacionales, que resultan útiles en todo lo que tiene que ver con el derecho de los negocios y las relaciones jurídico-contractuales.

3.2 COMPETENCIAS A DESARROLLAR

Competencias genéricas	Competencia Específica
-------------------------------	-------------------------------



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

<ul style="list-style-type: none"> • Razonamiento cuantitativo • Lectura crítica • Comunicación escrita • Competencia ciudadana • Inglés 	Aplica, interpreta y analiza los principios generales de los contratos mercantiles internacionales, en la solución de problemas prácticos relacionados con el comercio global y sus sujetos.
---	--

3.3 PLANEACIÓN UNIDADES DE FORMACIÓN		
Unidades	Horas presenciales:	Horas trabajo independiente:
1-. El Contrato Internacional: Formación, Fase Precontractual, Instituciones Comerciales Internacionales, Convenciones Internacionales Sobre Contratación.	12	24
2-. Tipología de los Contratos Internacionales: Clasificación, Contrato de Compraventa Internacional de mercaderías, Contrato de Intermediación Comercial Internacional, Agencia, Distribución, Mediación, Brokers, Piggy Backs, Franquicia. Contratos de Transferencia de Tecnología, Joint Venture, Contratos de Financiamiento e Inversión Internacional.	24	48
3-. Cláusulas Tipo de los Contratos Internacionales, INCOTERMS, Unidroit.	12	24
Tiempo total	48	96

3.3.1 UNIDAD No. 1 – El Contrato Internacional (Formación, Fase Pre-contractual, Instituciones Comerciales Internacionales, etc).	
Elemento de Competencia	Indicadores de desempeño
Usar el desarrollo evolutivo del Contrato Internacional, para procesarlo y emplearlo para buscar soluciones a los principales problemas del tráfico comercial internacional.	1-. Identifica la evolución, las fuentes y las regulaciones que intervienen y han intervenido en el desarrollo de los contratos internacionales. 2-. Comprende con claridad las fuentes del contrato comercial internacional. 3-. Analiza las regulaciones e instituciones presentes en los escenarios internacionales de



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

	<p>negocios.</p> <p>4-. Aplica los principios, fuentes y normas del derecho comercial internacional, en la solución de problemas relacionados con las actividades comerciales.</p>
--	--

3.4 ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS			
CONTENIDOS	ESTRATEGIA DE TRABAJO PRESENCIAL	ESTRATEGIA DE TRABAJO INDEPENDIENTE	ESTRATEGIAS EVALUATIVAS
<p>1-.El Tráfico Comercial Internacional: Instituciones, Regulaciones y Principios.</p> <p>2-.El Contrato Comercial Internacional: Fase Precontractual, Formación y Perfeccionamiento.</p>	<p>-Presentación de los contenidos programáticos</p> <p>-Grupos Focales.</p> <p>-Retroalimentación de trabajos y pruebas.</p> <p>-Estudios de casos</p>	<p>-Producción textual (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>- Análisis de datos.</p> <p>-Lectura de artículos científicos en inglés y español.</p> <p>-Investigación</p> <p>-Espacios Virtuales de Discusión (plataforma).</p>	<p>-Revisión y Retroalimentación de la Producción Escrita (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>-Evaluación Parcial 1er. Corte, tipo saber pro, competencias genéricas y específicas.</p> <p>-Análisis de las propuestas investigativas de los estudiantes, y de los aportes hechos a partir del estudio independiente.</p>
4. RECURSOS EDUCATIVOS			



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

Equipos	Herramientas	Materiales
Computador, Video Beam, Celulares.	Borrador, marcadores, internet.	Papel, Cds.
<p>REFERENCIAS:</p> <p>Caballero Sánchez, Pilar. Negociación y Contratación Internacional, IC Editorial, 2016.</p> <p>Cámara de Comercio de Bogotá. Los Contratos Internacionales, la Mejor Forma de Cerrar Negocios: Guía Práctica, 2.009</p> <p>Ravina Ripoll, R., & Nuñez Barriopedro, E. (2017). Análisis del nivel de competitividad empresarial en el panorama publicitario colombiano fundamentada en el éxito creativo y la responsabilidad ética y jurídica./ Analysis of the Level of Competitiveness Business in the Colombian Advertising Scene Based on Creative Success. <i>JURÍDICAS CUC</i>, 13(1), 9-28. https://doi.org/10.17981/juridcuc.13.1.2017.01</p> <p>Espluges Mota, Carlos. Derecho del Comercio Internacional, Ed. Tirant Lo Blanch, 2016.</p> <p>Oviedo Albán, Kemmelmajer de Carlucci et Al. Contratos: Teoría General, Principios y Tendencias, Ed Grupo Jurídico Ibañez, 2011.</p> <p>Peña Nossa, Libardo: Contratos Empresariales: Nacionales e Internacionales, Ed Temis, 2017.</p> <p>Perales Viscasillas, Pilar. Derecho Comercial Internacional, Ed Temis, 2014.</p> <p>Symeonides, Simeón. The Hague Principles on Choice of Law for International Contracts: Some Preliminary Comments en American Journal Of Comparative Law, Vol. 61, No.4, 873-899, disponible en https://www.jstor.org/stable/43668179?seq=1#page_scan_tab_contents.</p> <p>Revista Vniversitas Universidad Javeriana, www.ujaveriana.edu.co</p> <p>Revista de Derecho Privado UExternado www.uexternado.edu.co</p> <p>BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTARIA</p> <p>Artemov, N., Arzumanova, L., Sitnik, A., Smirnikova, Y., & Zenin, S. (2020). El modelo de regulación legal de la circulación de monedas virtuales: La investigación sociológica y legal./ The legal regulatory model of virtual currency circulation: A socio-legal study. <i>JURÍDICAS CUC</i>, 16(1), 127-144. https://doi.org/10.17981/juridcuc.16.1.2020.05</p>		



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

Mira Olano, L., & Gutiérrez Ossa, J. (2018). Impacto jurídico de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) en Colombia / Legal impact of the Organization for Economic Co-Operation and Development (OECD) in Colombia JURÍDICAS CUC, 14(1), 75-104.
<https://doi.org/10.17981/juridcuc.14.1.2018.04>

3.3.1 UNIDAD No. 2 – Tipología de los Contratos Internacionales

Elemento de Competencia	Indicadores de desempeño
Usar los elementos de los contratos internacionales, para la resolución de conflictos entre las partes contratantes.	<ol style="list-style-type: none">1. Identifica los principales tipos de contratos comerciales internacionales a partir de sus principales rasgos distintivos.2. Comprende la importancia y la estructura jurídica de los distintos tipos de contratos para las relaciones de negocios, y las principales reglas que los gobiernan o regulan.3-. Analiza con criterios claros, temas de interés, relativos a la tipología de los contratos internacionales, en los que puede profundizar a través de la investigación4-. Aplica los diferentes tipos de contrato internacional en la resolución de problemas contractuales.

3.4 ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS

CONTENIDOS	ESTRATEGIA DE TRABAJO PRESENCIAL	ESTRATEGIA DE TRABAJO INDEPENDIENTE	ESTRATEGIAS EVALUATIVAS



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

<p>1- Clasificación Y Tipología de los Contratos Internacionales.</p> <p>2- Contrato de Compraventa Internacional de mercaderías, Convención de Viena de 1980.</p> <p>3- Contrato de Intermediación Comercial Internacional, Agencia, Distribución, Mediación, Brokers, Piggy Backs, Franquicia.</p> <p>4- Contratos de Transferencia de Tecnología, Joint Venture, Contratos de Financiamiento e Inversión Internacional.</p>	<p>-Presentación de los contenidos programáticos</p> <p>-Grupos Focales.</p> <p>-Retroalimentación de trabajos y pruebas.</p> <p>-Estudios de casos</p> <p>-Documento Audiovisual (Videos).</p>	<p>-Producción textual (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>- Análisis de datos.</p> <p>-Lectura de artículos científicos en inglés y español.</p> <p>-Investigación</p> <p>-Espacios Virtuales de Discusión (plataforma).</p>	<p>-Revisión y Retroalimentación de la Producción Escrita (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>-Evaluación Parcial 2do. Corte, tipo saber pro, competencias genéricas y específicas.</p> <p>-Análisis de las propuestas investigativas de los estudiantes, y de los aportes hechos a partir del estudio independiente.</p>
--	---	---	---

4. RECURSOS EDUCATIVOS		
Equipos	Herramientas	Materiales



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

Computador, Video Beam, Celulares.	Borrador, marcadores, internet.	Papel, Cds.
<p>REFERENCIAS:</p> <p>Caballero Sánchez, Pilar. Negociación y Contratación Internacional, IC Editorial, 2016.</p> <p>Cámara de Comercio de Bogotá. Los Contratos Internacionales, la Mejor Forma de Cerrar Negocios: Guía Práctica, 2.009</p> <p>Espluges Mota, Carlos. Derecho del Comercio Internacional, Ed. Tirant Lo Blanch, 2016.</p> <p>Oviedo Albán, K Emmelmajer de Carlucci et Al. Contratos: Teoría General, Principios y Tendencias, Ed Grupo Jurídico Ibañez, 2011.</p> <p>Peña Nossa, Libardo: Contratos Empresariales: Nacionales e Internacionales, Ed Temis, 2017.</p> <p>Perales Viscasillas, Pilar. Derecho Comercial Internacional, Ed Temis, 2014.</p> <p>Contratos Mercantiles Internacionales: The Black Letter Rules, Ed. Jurídica Ibañez, 2.012. utler, Petra. Damages Principles under the Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG), en Global Arbitration Review, Vol 13, No.2, 71-76, disponible en: https://globalarbitrationreview.com/chapter/1076531/damages-principles-under-the-convention-on-contracts-for-the-international-sale-of-goods-cisg</p> <p>Perillo, Joseph. Unidroit Principles of International Commercial Contracts: The Black Letter Text and a Review en Fordham Law Review, Vol.63, No.2, 1-65.</p> <p>Symeonides, Simeón. The Hague Principles on Choice of Law for International Contracts: Some Preliminary Comments en American Journal Of Comparative Law, Vol. 61, No.4, 873-899, disponible en https://www.jstor.org/stable/43668179?seq=1#page_scan_tab_contents.</p> <p>Haug, David. The International Transfer Of Technology: Lessons that east Europe can learn from the Failed Third World Experience, en Harvard Law Review, Vol. 5, No. 2, 1.994, disponible en: https://jolt.law.harvard.edu/assets/articlePDFs/v05/05_2HarvJLTech209.pdf</p> <p>Revista Vniversitas Universidad Javeriana, www.ujaveriana.edu.co</p> <p>Revista de Derecho Privado UExternado www.uexternado.edu.co</p> <p>BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTARIA</p>		



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

Kirillova, E., Bogdan, V., Lagutin, I., & Gorevoy, E. (2019). Estado legal de los contratos inteligentes: características, papel, significado./ Legal status of smart contracts: features, role, significance. *JURÍDICAS CUC*, 15(1), 285-300. <https://doi.org/10.17981/juridcuc.15.1.2019.11>

3.3.1 UNIDAD No. 3 – Cláusulas Tipo de los Contratos Internacionales, INCOTERMS, UNIDROIT

Elemento de Competencia	Indicadores de desempeño
Usar las principales cláusulas comunes a la contratación internacional, para utilizarlas en la redacción de contratos internacionales.	<ol style="list-style-type: none">1. Identifica correctamente las principales cláusulas de los contratos internacionales, así como también los principios contenidos en ellas.2-. Comprende las diferencias entre los diferentes tipos de términos Incoterms, utilizados en la contratación internacional y hace lo mismo con los principios Unidroit.3-. Analiza las implicaciones derivadas de las cláusulas utilizadas en la contratación internacionales, y los efectos que generan.4-. Aplica las cláusulas estudiadas en la redacción de contratos internacionales y en su interpretación.

3.4 ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS

CONTENIDOS	ESTRATEGIA DE TRABAJO PRESENCIAL	ESTRATEGIA DE TRABAJO INDEPENDIENTE	ESTRATEGIAS EVALUATIVAS



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

<p>1- Cláusulas Típicas de la Contratación Internacional: Alcances y Significado.</p> <p>2-. Principios de Incoterms aplicables a los contratos internacionales.</p> <p>3-.Los Principios de Unidroit para la Contratación Internacional.</p>	<p>-Presentación de los contenidos programáticos</p> <p>-Lectura de Artículos Especializados.</p> <p>-Estudios de casos y análisis Jurisprudencial</p> <p>-Documento Audiovisual (Videos).</p>	<p>-Producción textual (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>- Análisis de los documentos presentados en clase.</p> <p>-Lectura de artículos científicos en inglés y español.</p> <p>-Investigación</p> <p>-Espacios Virtuales de Discusión (plataforma).</p>	<p>-Revisión y Retroalimentación de la Producción Escrita (Ensayos, Reseñas, Resúmenes).</p> <p>-Evaluación Parcial 3er.. Corte, tipo saber pro, competencias genéricas y específicas.</p> <p>-Análisis de las propuestas investigativas de los estudiantes, y de los aportes hechos a partir del estudio independiente.</p>
---	--	---	--

4. RECURSOS EDUCATIVOS		
Equipos	Herramientas	Materiales
Computador, Video Beam, Celulares.	Borrador, marcadores, internet.	Papel, Cds.
<p>REFERENCIAS:</p> <p>Caballero Sánchez, Pilar. Negociación y Contratación Internacional, IC Editorial, 2016.</p> <p>Cámara de Comercio de Bogotá. Los Contratos Internacionales, la Mejor Forma de Cerrar Negocios: Guía Práctica, 2.009</p>		



CORPORACIÓN UNIVERSITARIA DE LA COSTA - CUC
VICERRECTORÍA ACADÉMICA
FORMATO PLAN DE ASIGNATURA PA04
CONTRATOS MERCANTILES INTERNACIONALES
Actualizado 29 de febrero de 2020

Espluges Mota, Carlos. Derecho del Comercio Internacional, Ed. Tirant Lo Blanch, 2016.

Oviedo Albán, Kemmelmajer de Carlucci et Al. Contratos: Teoría General, Principios y Tendencias, Ed Grupo Jurídico Ibañez, 2011.

Peña Nossa, Libardo: Contratos Empresariales: Nacionales e Internacionales, Ed Temis, 2017.

Perales Viscasillas, Pilar. Derecho Comercial Internacional, Ed Temis, 2014.

Oviedo Albán, Jorge. Principios Unidroit Sobre los Contratos Mercantiles Internacionales: The Black Letter Rules, Ed. Jurídica Ibañez, 2012.

Perillo, Joseph. Unidroit Principles of International Commercial Contracts: The Black Letter Text and a Review en Fordham Law Review, Vol.63, No.2, 1-65.

Symeonides, Simeón. The Hague Principles on Choice of Law for International Contracts: Some Preliminary Comments en American Journal Of Comparative Law, Vol. 61, No.4, 873-899, disponible en https://www.jstor.org/stable/43668179?seq=1#page_scan_tab_contents.

Revista Vniversitas Universidad Javeriana, www.ujaveriana.edu.co

Revista de Derecho Privado UExternado www.uexternado.edu.co